

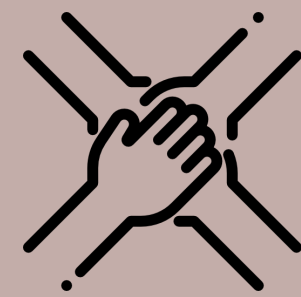
Modelo de negocios DOAGROVIDA

Asociación de Familias y Mujeres Rurales El Dorado, Meta

Asociación creada en el 2012 enfocada en la producción de café pergamino seco.

37
ASOCIADOS

Socios claves



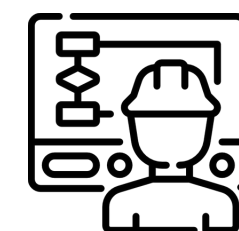
- Productores asociados
- ASODEMET

Actividades claves



- Pagar \$ 100 por encima al no asociado
- Asistencia técnica FNC
- Conseguir trilladora
- Consecución de Silo secador
- Limpiar: 3 – 4 veces al año
- Abonar: 3 veces al año

Recursos claves



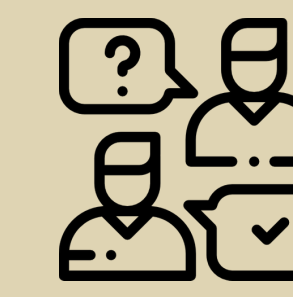
- Trilladora
- Secador
- Transporte

Propuesta de valor



- A raíz del conflicto se unieron varios productores para ser vistos y oídos y mejorar su calidad de vida.
- Café verde
- Municipio del Dorado
- 37 asociados
- 74 hectáreas en total
- Producción de 10 cargas al año por hectárea

Relación con el cliente



- Calidad
- Cumplimiento
- Entrega

Canales de distribución



- FNC
- Intermediarios
- Empresas transformadoras

Segmento de clientes



- Federación y el intermediario
- Empresas transformadoras
- Clientes que paguen mejor que la federación (entre \$ 1.000.000 y \$ 1.500.000 por carga)

Estructura de costos

- Costo de producir carga de café pergamino seco: $\$4.500 \times 125 \text{ kg} = \562.500



Fuentes de ingreso

Precios por calidad y cliente objetivo

- Café de alta calidad: \$ 1.500.000 por carga
- Intermediario: \$ 6.700 por kg.

