

Modelo de negocios

ASO NUEVA COLOMBIA

Asociación de Productores Agropecuarios Granada, Meta

Asociación creada en el 2015 enfocada en la siembra de plátano.

7

ASOCIADOS

Socios claves



- AGROSAVIA – para el suministro de semilla limpia
- SENA – propagación
- COMPENSAR – cliente que firma el contrato
- Entidades de financiación de capital de trabajo
- FINAGRO
- Factoring
- Asociaciones de industriales de plátano

Actividades claves



- Protocolo de siembra y establecimiento, manejo del cultivo
- Capacitación al personal de producción
- Salarios justos a los trabajadores

Recursos claves



- Financiación del cultivo
- Planta de manejo post-cosecha móvil
- Tener la disponibilidad del recurso humano
- Tener la disponibilidad técnica
- Tener la disponibilidad de los recursos económicos

Propuesta de valor



- Plátano de alta calidad nutricional producido por el mejor capital humano desde su siembra hasta la cosecha.
- Cultivados en las tierra más fértiles del Ariari. Con tradición ancestral y mágica del pueblo llanero.
- Adoptar las BPA en la producción del plátano
- Manejo o tratamiento del agua usada en las actividades del cultivo
- Incorporación de materia orgánica al suelo, para mejorar las condiciones de vida de las plantas

Relación con el cliente



- Producto de calidad con un buen manejo de post-cosecha, con el grado de maduración acordado
- Fidelidad y cumplimiento con el pedido
- Contrato

Canales de distribución



- Compensar: cliente especial que atiende logísticamente al consumidor final institucional
- Finca productora
- Transporte
- Bodega cliente

Segmento de clientes



- Compensar: cliente que compra plátano Hartón Llanero calidad extra en un grado específico de madurez. Requiere de 8.000 kg semanales a un precio pactado de \$1.800 Kg (trimestral) bajo contrato. Nos compran el 90% de nuestra producción extra
- Compensar: suministra mercados de frutas y hortalizas a clientes como: policía nacional, ICBF, hospitales, hogares comunitarios.
- COPAINA, ASODELEITE y ASOCAMPROCAS: nos compran plátano de primera calidad para proceso agroindustrial a un precio de \$800/kg

Estructura de costos



- | | | |
|--|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • Proyección: sembrar 2 hectáreas cada 40 días • Representan por hectárea 2.200 plántulas • Promedio de racimo: 15kg x2.200 = 33.000Kg • Costo producción Kg: \$460 | <ul style="list-style-type: none"> • Costo post-cosecha: • Cosecha: \$350.000 • Empaque: \$320.000 • Proceso maduración: \$50.000 • Transporte: \$1.200.000 • Descargue: \$100.000 • Total: \$2.020.000 • Costo por Kg: \$2.020.000/8.000 Kg = \$252.5 | <ul style="list-style-type: none"> • Costo Kg producido: • Finca \$460 • Post-cosecha \$252.5 • Total= \$712.5 |
|--|--|--|

Fuentes de ingreso

- Venta de plátano en fresco, calidad extra, grado de madurez específico
- Venta de plátano para proceso industrial
- Plátano Hartón típico llanero de tradición cultivado bajo practicas de producción amigables con el medio ambiente. Adoptamos la protección del agua y del ser humano con el fin de ser ecológicos.
- Venta Kg en bodega: \$1.800
Costo Kg en bodega: \$712.5
Ganancia Kg: \$1.087

